

我们能为您做什么？

我们的目标是协助 OEMs 销售他们的二手机械设备，开拓新机器销售业务。

协助 OEMs 以旧换新：

加快二手机械设备的商业化进程，帮助您的现有客户和潜在客户进行以旧换新。我们在欧洲同行中具有最强大的市场营销能力。

促进客户的翻新服务：

MachinePoint 二手机械设备部门每年销售 100 多台机器，大部分都需要翻新、组装和拆卸服务。

增加新机器销售额：

相当多比率的客户最后决定购买新机器而非二手的，所以更密切的和 MachinePoint 合作，能给您带来新的业务，因为我们了解客户的需求。

在我们的客户群中推广您的品牌：

在二手机械市场中，您的机器具有很高的剩余价值，这一点非常重要，因为这是一个好的品牌的象征。它不仅是市场需求的问题，而是有关您在二手机械市场中的名望问题。MachinePoint 具有强大的市场营销能力，能帮助您以客户群中推广您的品牌，使您最终在新机器销售的业务中受益。

技术审计服务的需求：

我们有销售很多 2000 年以后出厂的二手机器。

为新机器设备提供金融服务：

MachinePoint 金融部门隶属于 MachinePoint 集团，致力于为新机器提供金融服务。如果您对此感兴趣，请联系 MachinePoint 金融部门。